



Werkwijze, aanpak PPS-programma

1. KIA's

Aan de uitwerking van welke KIA of KIA's draagt het PPS-programma bij?

Het PPS-programma van Health~Holland draagt hoofdzakelijk bij aan de KIA Gezondheid & Zorg (G&Z). Daarnaast wordt de samenwerking opgezocht met de Maatschappelijke thema's en speerpunten binnen het MTIB met de daaraan verbonden KIA's:

- Energietransitie en Duurzaamheid
- Landbouw, Water & Voedsel
- Veiligheid
- Sleuteltechnologieën
- Digitalisering
- Circulaire Economie
- Klimaat & Energie
- Maatschappelijk Verdienvermogen

Bij punt 2. *Bijdrage PPS-programmasubsidie* en punt 7. *Cross-sectorale samenwerking* wordt verder toegelicht hoe deze samenwerkingen worden opgezocht en hoe zal worden bijgedragen aan de andere Maatschappelijke thema's en speerpunten.

2. Bijdrage PPS-programmasubsidie

Beschrijf hoe de PPS-programmasubsidie aan deze KIA of KIA's bijdraagt (inhoudelijke koers, calls, werkwijze etc.)

Health~Holland zet de PPS-programmasubsidie in volgens de volgende drie basisprincipes: vraaggestuurd, impact genererend en gelijkwaardige samenwerking.

1. Vraaggestuurd

Health~Holland programmeert, net als in voorgaande jaren, op alle missies voor het MT G&Z. Dit programmajaar legt Health~Holland zoals beschreven in de KIA G&Z 2024-2027 extra focus op het verkleinen van de gezondheidsverschillen tussen mensen met een hoge en lage sociaaleconomische positie (SEP) met 30% in 2040. De gezondheidsverschillen zijn, onder andere door de COVID-pandemie, de laatste jaren verder toegenomen. Health~Holland doet dit onder andere door het toepassen van de ROCKET-Principes

(<https://online.fliphtml5.com/gedjp/iwgv/#p=1>) bij relevante calls.

Vanaf 2024 is een vijfde Missie toegevoegd aan de Missies voor het MT G&Z. Dit biedt kansen om de samenwerking met de KIA LWV te versterken (antimicrobiële resistentie, zoönose, leefomgeving, etc.). Onder andere via een nieuwe strategische samenwerking op het gebied van leefomgeving waar concepten als *health in all policies* centraal staan. Daarnaast wordt er samen met ZonMw bezien

of er gezamenlijk geprogrammeerd kan worden op werkingsmechanismen, diagnostiek en therapieontwikkeling voor mensen met 'post-COVID'.

Het kabinet scherpste medio 2022 het MTIB aan met drie speerpunten: Digitalisering & Sleuteltechnologieën, Klimaat & Energie en Circulaire Economie. Nederland heeft als kennis- en innovatieland de wereld veel te bieden op deze thema's, zo ook binnen het LSH-domein. Bij het uitzetten van calls en het opzetten en uitbreiden van strategische publiek-private partnerschappen (PPPs) toetst Health~Holland, indien relevant, aan deze speerpunten zoals beschreven in de KIA G&Z 2024-2027. Waar passend wordt er ook een samenwerking met andere Topsectoren op deze speerpunten verkend.

2. Impact genererend

Health~Holland heeft als doel om zoveel mogelijk maatschappelijke en economische impact te genereren middels het inzetten van de PPS-subsidie. Zo zet Health~Holland actief in op meer toegepast onderzoek, waardoor de beoogde economische en maatschappelijke impact sneller kan worden behaald door de PPS-projecten.

De komende strategieperiode versterkt Health~Holland ook de mogelijkheden voor continuïteit door doorlopende ketenfinanciering en warme doorgeleiding. Door de inzet van verschillende financiers te bundelen en aan elkaar te koppelen, zorgen we dat succesvolle partnerschappen tempo blijven maken met de doorontwikkeling van hun innovaties om deze sneller in de markt te krijgen. Vaak verzanden goed presterende partnerschappen in tijdrovende procedures voor vervolgfianciering binnen een versnipperd financieringslandschap. Daarom wordt er in programmajaar 2024 een ketenfinancieringsconstructie-opgezet binnen het Onderzoeksprogramma Dementie, onderdeel van de Nationale Dementiestrategie. Hierin werken ZonMw, Health~Holland, investeerders en gezondheidsfondsen samen om nieuwe therapieën te ontwikkelen en naar de markt te geleiden. Een ander voorbeeld van ketenfinanciering is de samenwerking van vijf financiers binnen het Nationaal Plan Hoofdzaken.

In 2024 zal Health~Holland focussen op het aanscherpen en monitoren van ons beleid rondom FAIR data en hiermee onze eigen output t.o.v. de bijdrage van de KIC-coalitie aan het maatschappelijk thema. Zodoende stelt Health~Holland een (digitaal) datamanagementplan op met geïntegreerde (domein-specifieke) *FAIR Implementation Profiles* (FIP). Hierdoor wordt het mogelijk om te monitoren op FAIRness van door ons gefinancierde projectdata. Ook zal Health~Holland onderzoekers en consortia stimuleren om data her te gebruiken en de ontwikkelingscyclus te versnellen en bij te dragen aan maatschappelijke uitdagingen zoals proefdiervrij-onderzoek en duurzaamheid. Uiteindelijk beoogt Health~Holland op basis hiervan inzicht te krijgen in de data binnen projecten en hiermee strategische keuzes op het gebied van inzet van middelen te kunnen maken.

Vanuit Health~Holland wordt er expliciet aandacht besteed aan de integrale valorisatiestrategieën binnen calls en van PPS-projecten. Daarnaast ontwikkelt Health~Holland valorisatie criteria voor strategische PPP's om vervolgfianciering te ontvangen voor een nieuw PPS-project.

Vanuit de internationaliseringsstrategie versterkt Health~Holland de samenwerking met onder andere Zwitserland. In 2024 zet Health~Holland samen met InnoSuisse een bilaterale call uit op het gebied van cel- en genterapie. Ook de jaarlijkse Health~Holland International (HHINT) Kickstarter wordt weer uitgezet om nieuwe samenwerkingen tussen internationale R&D-partijen te stimuleren.

3. (Gelijkwaardige) samenwerking

In het kader van impactgericht financieren stimuleert Health~Holland meer industrieel onderzoek en experimentele ontwikkeling. Dit gebeurt onder andere door de call voorwaarden voor dit type onderzoek aantrekkelijker te maken voor het Nederlandse MKB. In dit kader zet Health~Holland ook in 2024 een call uit waarbij het MKB in de lead is. Door toegepast onderzoek te stimuleren maakt Health~Holland de PPS-subsidie ook aantrekkelijker voor Hogescholen. Hierbij wordt er nadrukkelijk samengewerkt met Regieorgaan SIA.

In 2023 werd via het Cybersecurity voor Nederland (CS4NL) programma een eerste gezamenlijke topsectoroverstijgende call over Supply Chain Security uitgezet. In 2024 wordt deze samenwerking uitgebreid naar andere cross sectorale thema's, zoals cybersecurity voor (medische) technologie in de leefomgeving.

Een deel van de PPS-subsidie wordt voor de derde keer uitgezet samen met de Samenwerkende Gezondheidsfondsen (SGF) op het thema humane meetmodellen. Innovaties zoals humane meetmodellen dragen bij aan het versneld ontwikkelen van kansrijke therapieën, doordat het preklinische onderzoek al meer gebruik maakt van menselijke cellen en weefsels en er derhalve beter rekening gehouden kan worden met verschillen tussen bevolkingsgroepen.

Voor een gezond innovatie-ecosysteem dat bijdraagt aan de realisatie van deze KIA zijn kleine, middelgrote en grote bedrijven nodig, elk in hun eigen rol en niche. Health~Holland draagt bij aan het creëren van een aantrekkelijk vestigingsklimaat voor innovatieve grote en multinationale bedrijven, vanwege hun ongekende mogelijkheden op het gebied van innovatie. Hiertoe krijgen ook grote bedrijven de kans om aanvragen voor PPS-projecten in te dienen. Daarnaast zijn deze grote bedrijven ook belangrijke samenwerkingspartners binnen de strategische PPP's.

3. Samenwerkingsprojecten

Beschrijf hoe het TKI samenwerkingsprojecten identificeert of selecteert die passen binnen het PPS-programma en waarvoor het TKI de ontvangen PPS-programmasubsidie zou willen gebruiken?

Principes inzetten PPS-subsidie Health~Holland

Health~Holland zal de PPS-programmasubsidie van programmajaar 2024 via verschillende routes inzetten. Hierbij zal worden samengewerkt met partners welke de afgelopen jaren erg bedreven zijn geraakt in het inzetten van PPS-toeslag op kwalitatief goede PPS-projecten. Health~Holland zal bij het inzetten van alle PPS-subsidie uitgaan van de eerdergenoemde drie principes:

- Gelijkwaardige betrokkenheid (tussen consortiumpartners)
- Vraaggestuurd (vanuit de praktijk en maatschappij)
- Impact genererend (focus op meer toegepast onderzoek)

Voorwaarden en selectiecriteria PPS-projecten

Health~Holland en haar partners hebben meerdere jaren ervaring met het succesvol selecteren van kwalitatief goede PPS-projecten die bijdragen aan het behalen van de VWS-missies zoals beschreven in de KIA G&Z 2020-2023 en daarbij aanzienlijke economische impact genereren. De subsidieoproepen van Health~Holland hanteren een relatief snelle doorlooptijd (max. 12 weken van het moment van indienen van een projectaanvraag tot de uitslag). Health~Holland heeft hiervoor een ervaren en deskundige evaluatiecommissie tot haar beschikking, bestaande uit beoordelaars met verschillende wetenschappelijke achtergronden en experts vanuit het bedrijfsleven (<https://www.health-holland.com/evaluation-committee>). Deze ervaring en kennis zal Health~Holland doorzetten bij het inzetten van de PPS-subsidie van programmajaar 2024. Voor het selecteren van kwalitatief goede projecten met een grote economische impact zullen bij de verschillende routes dezelfde selectiecriteria, basisvoorwaarden en financiële voorwaarden voor een PPS-project gelden.

Financiële voorwaarden

Health~Holland heeft op basis van de nieuwe PPS-Innovatieregeling financiële voorwaarden opgesteld voor haar PPS-projecten. Deze voorwaarden sluiten aan bij het selecteren van gelijkwaardige, vraag-gestuurde en impact genererende projecten.

Fundamenteel onderzoek en industrieel onderzoek zullen financieel gelijk worden gewaardeerd. Er zal voor deze twee typen onderzoek hetzelfde percentage PPS-subsidie aangevraagd mogen worden. Hiermee beoogt Health~Holland meer toegepast onderzoek te stimuleren. Fundamenteel onderzoek is ook toegestaan in de PPS-projecten, maar zal geen financieel voordeel hebben ten opzichte van industrieel onderzoek.

Door het toepassen van de 'top up' zullen de percentages PPS-subsidie die onderzoeksorganisaties en Nederlandse MKB-partijen aan mogen vragen dichter bij elkaar liggen dan voorheen. Dit heeft als beoogd doel om gelijkwaardigere inzet in PPS-projecten te stimuleren met als gevolg meer vraaggestuurde en meer impact genererende projecten.

Routes inzetten PPS-programmasubsidie

Health~Holland zal de PPS-programmasubsidie 2024 via verschillende routes inzetten in PPS-projecten. Globaal zal Health~Holland twee hoofdroutes hanteren:

1. *Inzet PPS-subsidie i.s.m. ervaren PPS-toeslag inzet partners: De Pilot Call*
2. *Thematische subsidieoproepen en initiatieven*

Voor beide routes gelden dezelfde selectiecriteria, basisvoorwaarden en financiële voorwaarden zoals toegelicht. De verschillen zitten in de thema's en de methode van indienen van PPS-projectaanvragen per subsidieoproep. De subsidieoproepen worden grotendeels door Health~Holland zelf opgezet en uitgevoerd, maar in bepaalde gevallen ook samen met, en deels via, partner partijen.

1. De Pilot Call met ervaren PPS-toeslag inzet partners

Health~Holland zal in 2024 een Pilot Call uitvoeren. Deze call heeft als doel om alle partijen (onderzoeksorganisaties, MKB-ondernemingen, grote bedrijven en gezondheidsfondsen) die voorheen actief PPS-toeslag genereerde d.m.v. grondslagopgave en deze PPS-toeslag succesvol hebben ingezet in kwalitatief goede PPS-projecten, ervaring te laten opdoen met de nieuwe regeling en bijbehorende financiële voorwaarden. Health~Holland is voornemens om circa €30M PPS-subsidie in te zetten via deze route.

2. Thematische subsidieoproepen en initiatieven

Naast de Pilot Call zal Health~Holland de resterende PPS-subsidie van PPS-programma 2024 inzetten via thematische subsidieoproepen (zogenoemde calls) en op strategische initiatieven. Hierbij kan worden gedacht aan o.a. een vervolg op de succesvolle Health~Holland MKB-call van 2023 (zie ook punt 5. *MKB'ers*), de jaarlijkse HHINT Kickstarter call gericht op eerste internationale samenwerkingen (zie ook punt 2. *Bijdrage PPS-programmasubsidie*), *crossover* samenwerkingen met andere Topsectoren en het (vervolg)financieren van projectaanvragen van strategische publiek-private partnerschappen (PPP's).

Verschillende trajecten zijn de afgelopen jaren al opgestart en zal Health~Holland doorzetten, zoals het aanjagen van nieuwe landelijke strategische PPP's (<https://www.health-holland.com/public-private-partnerships>). Deze routes zullen doorgezet worden in het PPS-programma 2024, met daarbij aparte aandacht voor strategische PPP's in wording en voor bestaande strategische PPP's welke bijvoorbeeld een thematische uitbreiding gaan opzetten.

In samenwerking met verschillende ervaren KIC-partners, waaronder ZonMw, NWO, de SGF en Regieorgaan SIA worden samenwerkingen verkend om thematische subsidieoproepen op te zetten op relevante thema's. Binnen deze samenwerkingen zullen mogelijkheden voor continuïteit door doorlopende ketenfinanciering en warme doorgeleiding een belangrijke rol spelen. Inhoudelijk zal de KIA 2024-2027 leidend zijn en heeft het Topteam van LSH een adviserende strategische rol.

4. Private bijdragen

Beschrijf hoe het TKI zich inspant voor een zo groot mogelijke omvang van de private bijdrage in cash en in natura en aan samenwerkingsprojecten.

Health~Holland hanteert als voorwaarde voor het creëren van daadwerkelijke samenwerkingen dat alle consortium partners binnen PPS-projecten ten minste *in kind* bij moeten dragen aan het project. Een dergelijke *in kind* bijdrage moet in ieder geval in de vorm van loonkosten zijn, maar ook met het leveren van materialen en diensten. Aanvullend dient voor elk project minimaal 15% van de totale projectkosten gefinancierd te worden door ondernemingen.

Onderzoeksorganisaties kunnen volgens de financiële voorwaarden zoals toegelicht bij punt 3. *Samenwerkingsprojecten*, niet 100% van hun projectkosten financieren met PPS-subsidie. De nieuwe en lagere financieringspercentages voor onderzoeksorganisaties bieden ruimte om naast hun eigen verplichte *in kind* bijdrage in onderhandeling te gaan met het bedrijfsleven om een deel van hun projectkosten te laten financieren met een *in cash* bijdrage vanuit het bedrijfsleven.

Doordat Health~Holland actief inzet op meer toegepast onderzoek, in de vorm van meer industrieel onderzoek en experimentele ontwikkeling, zal dit naar verwachting ook meer bijdrage vanuit private partners stimuleren. Toegepast onderzoek is in essentie interessanter voor private partners om meer in te

investeren, gezien de snellere en grotere kans op toegepaste kennis en producten vanuit dit onderzoek om verder te ontwikkelen en uiteindelijk te vermarkten.

5. Mkb'ers

Beschrijf hoe het TKI zich inspant om mkb'ers te laten aansluiten bij het PPS-programma?

In lijn met de drie basisprincipes van Health~Holland, impact genererend, vraaggestuurd en gelijkwaardige samenwerking, streeft Health~Holland na om MKB'ers actief te betrekken bij haar PPS-programma. Hierbij streeft Health~Holland na dat MKB'ers in toenemende mate zullen participeren in PPS-projecten en daarbij ook een groter aandeel van de activiteiten op zich zullen en kunnen nemen. Daarnaast zal er in de verschillende PPS-subsidie calls worden gehandhaafd dat het MKB voor industrieel onderzoek en experimentele ontwikkeling het maximaal toegestane percentage aan PPS-subsidie mag aanwenden (respectievelijk 60% en 40%, en voor fundamenteel onderzoek ook 60%).

Naast deze basisvoorwaarden zet Health~Holland ook de succesvolle MKB-call uit 2023 voort. Deze call is in samenspraak met het LSH MKB veld vormgegeven, gericht op de behoeften van de MKB-ondernemers. Hiervoor is er onder andere samengewerkt met HollandBIO de belangenvereniging van biotech bedrijven in Nederland. In 2023 was deze call een groot succes met meer dan 80 vooraanvragen en een totaalbudget van €6.6M beschikbare PPS-toeslag. Binnen deze call zijn de MKB-ondernemers "in the lead" als hoofdaanvrager en is er meer PPS-toeslag bestemd voor de MKB-partijen t.o.v. de onderzoeksorganisaties. Deze call zal na afronding, aan het einde van 2023, worden geëvalueerd en zullen eventuele verbeterpunten worden meegenomen in de call van 2024.

Aanvullend gebruikt Health~Holland de netwerkactiviteiten regeling actief om consortia te stimuleren MKB'ers te bereiken en te betrekken. Wanneer consortia in vorming in contact komen met Health~Holland met vragen over het vinden van de juiste private partners, adviseert Health~Holland regelmatig om een aanvraag voor een netwerkactiviteit gericht op MKB'ers in te dienen. Via deze route hebben bijvoorbeeld meerdere strategische PPP's hun netwerk aanzienlijk kunnen uitbreiden met innovatieve MKB'ers.

6. Rapportage en transparantie

Hoe zorgt het TKI ervoor dat actuele informatie over de samenwerkingsprojecten waarvoor de PPS-programmasubsidie wordt gebruikt op een eenvoudige manier voor het publiek kenbaar is (na 2 maanden eenvoudig voor het publiek zichtbaar)?

Op de website van Health~Holland worden alle projecten die door Health~Holland met PPS-toeslag of PPS-subsidie zijn gefinancierd gepubliceerd (<https://www.health-holland.com/project>). Voor elk project is het verplicht om bij de start van hun project een compleet projectprofiel aan te leveren met breed toegankelijke informatie over het project en consortium. Dit is tevens een van de voorwaarden voor uitbetaling van de eerste tranche van de PPS-financiering. Wanneer een PPS-project is afgerond dienen zij als onderdeel van de eindverantwoording ook een geüpdatet projectprofiel aan te leveren waarin ook de eindresultaten van hun project worden weergegeven. Deze projectprofielen worden vervolgens op de Health~Holland-website geüpdatet. De projecten pagina op de Health~Holland website biedt de mogelijkheid om op kernwoorden te zoeken en projecten te filteren op verschillende kenmerken.

Naast de projectenpagina heeft de Health~Holland website ook een pagina waarop alle landelijke strategische publiek-private partnerschappen welke Health~Holland ondersteunt en mee samenwerkt staan benoemd. (<https://www.health-holland.com/public-private-partnerships>).

Aanvullend op de informatie op de website van Health~Holland wordt er actief informatie over de verschillende PPS-projecten en activiteiten van Health~Holland gedeeld via meerdere kanalen, waaronder sociale media, evenementen en informatieve video's.

Sociale media:

Health~Holland maakt gebruik van de volgende sociale media kanalen: LinkedIn (<https://www.linkedin.com/company/health-holland/>) en X (@HealthHolland).

Evenementen:

Health~Holland is elk jaar partner van meer dan 60 netwerkactiviteiten, waarin strategische PPP's en PPS-projecten een plek kunnen krijgen in het programma. Voorbeelden van deze netwerkactiviteiten zijn de Dutch Life Sciences Conference en Innovation for Health.

Informatieve video's:

Health~Holland ondersteunt bij de ontwikkeling van informatieve (animatie)video's om de resultaten van partnerschappen en projecten onder de aandacht te brengen. Een voorbeeld hiervan is de video voor het Programma Immunologie dat is opgesteld samen met de Samenwerkende GezondheidsFondsen (www.youtube.com/watch?v=JVLPh7EYCdq).

Online magazine:

Elk kwartaal wordt een online magazine uitgebracht, de Health~Holland Update, waar verschillende PPS-projecten middels een interview onder de aandacht worden gebracht. De Health~Holland Update wordt naar meer dan 3500 connecties verstuurd. De meest recente update had als thema "*Crossing Borders: The vital importance of international collaboration*" (<https://www.lsh-update.com/crossing-borders>).

Ook de projecten zelf worden gestimuleerd om hun activiteiten en resultaten breed toegankelijk en kenbaar te maken, hieraan helpt Health~Holland ook graag mee via haar eigen kanalen.

7. Cross-sectorale samenwerking

Indien van toepassing; beschrijf hoe het TKI cross-sectoraal samenwerkt of gaat samenwerken met één of meerdere TKI's

Health~Holland zal haar samenwerking met de TKI's Agri en Food, Tuinbouw en Uitgangsmaterialen en Water in 2024 continueren en intensiveren. Met de TKI's Agri en Food en Tuinbouw en Uitgangsmaterialen werkt Health~Holland samen aan de Roadmap Voeding, Gezondheid, Leefomgeving, waaronder ook de jaarlijkse crossover call KIA LWV met KIA GZ valt. Binnen deze crossover call werkt Health~Holland al sinds 2020 samen met de TKI's van de KIA LWV en via deze route zijn er al meerdere succesvolle PPS-projecten gefinancierd.

Ook werkt Health~Holland sinds 2023 actief samen met de andere topsectoren en aanvullende partners, waaronder NWO en het Ministerie van Defensie, binnen het breed gedragen programma op Cyber Security: CS4NL. In 2023 is als onderdeel van CS4NL de cross sectorale call genaamd: Supply Chain Security gepubliceerd in samenwerking met de Topsectoren Logistiek, Energie, Tuinbouw & Uitgangsmaterialen, Life Sciences & Health, ICT en HTSM. Deze samenwerking zal

in 2024 worden voortgezet en er wordt gewerkt aan de thema specificering voor aankomend jaar. Health~Holland is hier actief bij betrokken en is ook voornemens om hier budget voor vrij te maken indien het gekozen thema voor 2024 ook aansluit bij de KIA G&Z.

Voor de speerpunten Klimaat en Energie en Circulaire Economie is Health~Holland onder andere met TKI Groene Chemie en Circulaire Economie in gesprek om te verkennen hoe cross-sectoraal samen te werken en te programmeren. Tevens zijn er gesprekken met TKI Bouw, waarbij de zorgsector als voorbeeld kan dienen voor innovaties en ontwikkeling in de verduurzaming en het gebruik van o.a. *biobased materials* binnen zorgvastgoed.

PPS-programma innovatieactiviteiten

8. Omvang aangevraagd budget

Welk deel van de totale programmasubsidie in € wil het TKI gebruiken voor innovatieadviesdiensten?

Maak onderscheid in type innovatieactiviteiten (netwerkactiviteiten en/of innovatieadviesdiensten)

Netwerkactiviteiten en innovatieadviesdiensten

1. Netwerkactiviteiten: bedrag

€1.000.000,-

2. Innovatieadviesdiensten: bedrag

€297.010,-

9. Netwerkactiviteiten: werkwijze en aanpak

Beschrijf de aanleiding voor de beoogde inzet van derde partijen voor netwerkactiviteiten en hoe deze inzet past binnen en een uitwerking vormt van de doelstellingen van het PPS-programma

Het MKB speelt een cruciale rol binnen de doelstellingen van Health~Holland. Om dit MKB te stimuleren maakt Health~Holland gebruik van netwerkactiviteiten. Binnen het netwerk van Health~Holland zitten namelijk honderden zeer kennisintensieve en innovatieve MKB-bedrijven. Voor deze bedrijven is netwerkvorming met andere MKB-bedrijven, grote bedrijven, kennisinstellingen, financiers, beleidsmedewerkers, regionale partijen, investeerders en afnemers van groot belang voor het verbeteren van hun ondernemersresultaten en de vorming van nieuwe publiek-private samenwerkingen.

Jaarlijks (mede-) financiert Health~Holland gemiddeld 60 netwerkactiviteiten (<https://www.health-holland.com/events>) en bereikt hiermee in totaal zo'n 4.000 MKB-bedrijven. Hiermee versterkt Health~Holland de Nederlandse leidende positie

op het gebied van innovatieve oplossingen en publiek-private samenwerking in de LSH-sector.

De regeling (<https://www.health-holland.com/events/financial-support-network-activities>) is open beschikbaar voor derde partijen en er is veel interesse voor aanmeldingen. Health~Holland selecteert uit de aanmeldingen de meest impactvolle netwerkactiviteiten voor het innovatieve MKB. Alle netwerkactiviteiten dienen aan te sluiten bij (één van) de missies van het MT G&Z Evenementen die zoal gefinancierd worden middels deze regeling zijn de internationale BIO's, Expert Classes via het LifeScience@Work platform, grote nationale congressen gefocust op het MKB zoals Innovation for Health en de Dutch Life Sciences Conference en kleinschalige masterclasses of regionale MKB-ontmoetingen.

10. Innovatieadviesdiensten: werkwijze en aanpak

Beschrijf de aanleiding voor de beoogde inzet van derde partijen voor innovatieadviesdiensten en hoe deze inzet past binnen en een uitwerking vormt van de doelstellingen van het PPS-programma

Binnen het netwerk van Health~Holland zitten honderden kennisintensieve en innovatieve MKB-bedrijven. De *core business* van deze bedrijven is het ontwikkelen van innovatieve producten en diensten die de maatschappij langer gezond houden.

Ten eerste neemt valorisatie een centrale plek in binnen het innovatielandschap, met kennisoverdracht die gericht is op het stimuleren van maatschappelijke en/of economische toepassingen. De innovatiemakelaars verbeteren valorisatie door het versnellen van innovaties bij het MKB, zodat hoogwaardige innovaties hun weg naar de maatschappij vinden. Hiermee hoopt Health~Holland dat de drempel tot succesvolle productontwikkeling wordt verlaagd en hiermee meer hoogwaardige innovaties de markt bereiken.

Ten tweede is toegang tot financiering een cruciale factor voor innovatie in life sciences. Life sciences bedrijven zijn kennis- en kapitaalintensieve bedrijven met lange doorlooptijden en risicovolle ontwikkelingstrajecten. Het vinden van relevante en beschikbare financieringsmogelijkheden die aansluiten bij de kapitaalbehoefte is voor onderzoekers en ondernemers een enorme uitdaging. De innovatiemakelaars bieden handvatten om bedrijven verder te helpen in de stap richting financiering. Zo geven zij advies op het gebied van productontwikkeling, de business case en de waarde propositie. Hierdoor worden deze bedrijven eerder en beter in staat gesteld om de marktintroductie of benodigde financiering te bereiken.

Health~Holland maakt gebruik van nationale en regionale organisaties met een groot ondernemersnetwerk of achterban. Deze organisaties, met ieder hun eigen expertises, focussen zich voornamelijk op advisering en doorgeleiding van MKB-bedrijven. Zij zetten eigen adviseurs in of geven de MKB-bedrijven de mogelijkheid om met een adviseur samen te werken die aansluit op hun (product)behoefte. MKB-bedrijven met een adviesvraag kunnen gebruik maken van een van deze Innovatiemakelaars. Het overzicht van de verschillende innovatiemakelaars waarmee Health~Holland samenwerkt staat ook vermeld op de website (<https://www.health-holland.com/startups-and-smes/subsidy-innovation-brokers>).